

**RABINDRA MAHAVIDYALAYA  
CHAMPADANGA, HOOGHLY, PIN - 712401**

1st Internal Assessment Examination, 2021

B. Com. (General) Semester – VI

Paper – 6.1 CG, Subject: Personal Selling and Salesmanship (SEC – 4)

Examination Time: 11:00 A.M. – 11:30 A.M.

Examination Date: 15.06.2021

Time: 30 Minutes

Full Marks: 10 (5\*2 = 10)

[Students will take the Internal Assessment Examination at home and upload their Answer Scripts to the Email Address of Prof. Tanmay Bandyopadhyay (TKB) at [tanmaybandhopadhyay@gmail.com](mailto:tanmaybandhopadhyay@gmail.com) within 11:40 AM of the Examination Date as notified.]

[The Proforma of the Cover Page of the Answer Script is given below]

(Answer any five questions out of the followings)

Answer any five questions:  
যে কোন পাঁচটি প্রশ্নের উত্তর দাও:

1. What is 'Personal Selling'? 'কৃতিগত বিক্রয়' কি?  
কৃতিগত বিক্রয় 'চর্চার' বৈশিষ্ট্য হয়।
2. Mention four features of Personal Selling.  
কৃতিগত বিক্রয়ের চারটি বৈশিষ্ট্য হল।
3. Mention four objectives that can be achieved through Personal Selling.  
কৃতিগত বিক্রয়ের মাধ্যমে যে উদ্দেশ্য পূরণ হয় তাই চারটি বৈশিষ্ট্য হবে।
4. Mention two distinctive points between 'Personal selling' and 'Advertisement'.  
কৃতিগত বিক্রয় ও বিজ্ঞাপনের মাঝে দুটি করে পার্থক্য দাও।
5. Give two points of distinction between Advertising and Publicity.  
বিজ্ঞাপন ও প্রচারের মাঝে দুটি করে পার্থক্য দাও।
6. Name the four elements of Sales promotion.  
বিক্রয় প্রচারের চারটি উপাদান উল্লেখ কর।
7. Mention the four elements of Marketing Mix.  
বিক্রয় মিশ্রণের চারটি উপাদান উল্লেখ কর।
8. Distinguish between 'packing' and 'packaging'.  
সম্পূর্ণ ও সম্পূর্ণরূপে করার মাঝে পার্থক্য দাও।

**RABINDRA MAHAVIDYALAYA  
CHAMPADANGA, HOOGHLY, PIN - 712401**

1st Internal Assessment Examination, 2021

B. Com. (General) Semester – VI

Paper – 6.1 CG, Subject: Personal Selling and Salesmanship (SEC – 4)

Examination Date: 15.06.2021

Name of Student:

Class Roll No.:.....

BU Roll.

No.

Registration No.

of

-